



La société PROSYS située en Haute-Savoie à proximité de Genève, est spécialisée dans la fabrication de machines de production automatisées dans les domaines du bobinage, de l'assemblage et du contrôle par vision.

Dans le cadre du développement de son activité, PROSYS recherche un :

RESPONSABLE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL (H/F)

Responsable de votre secteur, vous développez les ventes principalement en Europe, vous assurez une veille économique sur le marché afin de détecter les opportunités commerciales, vous développez les comptes actifs et prospectez de nouveaux comptes identifiés.

Vous analysez les besoins et les attentes du client pour apporter des solutions techniques et financières adaptées. Vous êtes constamment en collaboration avec nos équipes d'ingénierie et projets et préparez ensemble les appels d'offre en amont.

Sous la responsabilité du comité de direction et du responsable commercial, vous participez à l'élaboration de la stratégie commerciale et du développement de l'entreprise.

Diplômé(e) d'une formation technique type ingénieur mécanique, mécatronique ou équivalent, vous justifiez d'une expérience significative d'au moins 15 ans dans la vente de solutions ou de systèmes techniques complexes en milieu industriel.

Vous avez une connaissance du secteur automobile et plus particulièrement des systèmes électrotechniques (allumage, injection, transmission).

Dynamique, autonome et persévérant vous êtes avant tout un(e) homme/femme de terrain. Vous maîtrisez l'anglais (l'allemand serait un plus) et avez un relationnel facile, une forte capacité à argumenter, et une grande curiosité.

Ce poste basé à Fillinges (74) nécessite une grande disponibilité et de nombreux déplacements.

Merci d'adresser votre CV + lettre à l'adresse suivante :

PROSYS SA
280, route de Serry – ZAE de Findrol
74250 FILLINGES
RH@prosys-group.com

Internet : www.prosys-group.com